



Formation professionnelle dans le commerce et la vente

Vous souhaitez apprendre un métier dans lequel vous aurez beaucoup de contacts avec des client(e)s et dans lequel vous vendez des produits ? C'est exactement ce que vous offre une formation professionnelle dans le secteur du commerce et de la vente !

Sur cette page

- ↓ [Commerce et vente : un secteur d'avenir](#)
- ↓ [Les formations les plus recherchées dans le commerce et la vente](#)
- ↓ [Où puis-je suivre ma formation professionnelle ?](#)



Combien vais-je gagner pendant la formation professionnelle ?



Quelles conditions dois-je remplir ?



Perspectives après la formation

Une formation professionnelle dans le commerce et la vente vous permet de travailler directement avec des client(e)s, de présenter des produits et de découvrir des opérations commerciales. Renseignez-vous dès maintenant sur les métiers de ce secteur et trouvez la place de formation qui vous convient !

Commerce et vente : un secteur d'avenir

Le commerce est l'un des plus grands secteurs en Allemagne. Environ 14 pour cent des personnes employées en Allemagne travaillent dans le secteur du commerce. Que ce soit dans les supermarchés, les boutiques de mode ou les commerces spécialisés, en tant que vendeur ou vendeuse ou commerçant ou commerçante dans le commerce de détail, vous représentez votre entreprise et vous êtes en contact direct avec les client(e)s. Ce travail exige de la gentillesse, des compétences en communication et une bonne compréhension des produits et des services.



6,4 millions

de personnes travaillent dans le commerce et la vente en Allemagne en 2025.



130 174

personnes ont suivi une formation professionnelle dans le secteur (année : 2023).



537 531

entreprises figurent dans le secteur (année : 2025).

Les formations les plus recherchées dans le commerce et la vente

Les professions suivantes sont particulièrement recherchées (*Malheureusement, les liens suivants relatifs aux différents métiers ne sont disponibles qu'en allemand. Nous vous recommandons d'utiliser un logiciel de traduction.*) :

- **Vendeur ou vendeuse** : conseil aux client(e)s, encaisser, présentation des marchandises.
- Vendeur ou vendeuse spécialisé(e) dans le métier de l'alimentation :
 - **Vente de produits de boulangerie**,
 - **Vente de viande**,
 - **Pâtisserie**
- **Employé(e) de commerce de détail** : planification et organisation des opérations de vente, d'entrepôt et de commande de marchandises.

Si un autre domaine du commerce et de la vente vous intéresse, il existe encore de nombreuses autres possibilités de formation ! Selon le métier, la formation professionnelle dure entre 2 et 3 ans.

Vidéo : la formation professionnelle au commerce de détail

Où puis-je suivre ma formation professionnelle ?

La formation professionnelle dans le commerce se déroule **selon le système dual** : Vous travaillez dans une entreprise et, en même temps, vous allez à l'école professionnelle. Les employeurs typiques sont :

- les supermarchés et les hard-discounters
- les magasins de mode et de vêtements
- les magasins d'électronique et de meubles
- les boulangeries et les boucheries
- les drogueries et les pharmacies

Combien vais-je gagner pendant la formation professionnelle ?

Pendant votre formation, vous recevez une rémunération de l'entreprise. Le montant exact dépend de la profession, du Land et de l'entreprise. Vous trouverez ici un aperçu de la première année de formation :

- **Vendeur ou vendeuse** : environ **900 € – 1 080 €** brut par mois
- **Vendeur ou vendeuse spécialisé(e) dans le métier de l'alimentation** : environ **900 € – 1 080 €** brut par mois
- **Employé(e) de commerce de détail** : environ **900 € – 1 080 €** brut par mois

Voici ce que vous devez savoir en plus :

- Vous devez payer des cotisations sociales sur la rémunération brute, par exemple pour l'assurance maladie obligatoire, l'assurance retraite et l'assurance chômage. Ces charges sont automatiquement déduites avant que le revenu net ne soit versé sur le compte bancaire.
- Pendant la formation professionnelle, vous ne payez l'impôt sur votre salaire qu'à partir d'un revenu de plus de 1 385 € brut par mois (en classe d'imposition I ; en 2025).



Qu'est-ce qui détermine la rémunération de la formation professionnelle ?

La rémunération de la formation dépend par exemple

- ...de la région en Allemagne et
- ...de l'entreprise dans laquelle vous effectuez votre formation.
- ...de votre année de formation. La rémunération augmente à chaque année passée en formation.

Quelles conditions dois-je remplir ?

Pour une formation, vous avez généralement besoin d'un diplôme de fin d'études secondaires. Si vous suivez une formation en alternance, vous n'avez pas besoin de le faire reconnaître pour votre visa. Pour une

formation professionnelle, de bonnes connaissances en allemand sont très importantes, par exemple pour l'école professionnelle et pour le contact avec les client(e)s. Il est également possible de suivre un cours de langue en Allemagne afin de vous préparer à la formation. Vous trouverez plus de détails sur les conditions générales d'une formation professionnelle [ici](#).

En outre, les compétences suivantes sont particulièrement importantes dans la vente et le commerce :

- **la gentillesse et la capacité à communiquer** afin d'aider les client(e)s et d'expliquer les produits.
- **la fiabilité et la capacité à travailler en équipe**, car le travail se fait souvent en équipe.
- **la flexibilité**, car de nombreux magasins sont également ouverts le soir ou le week-end.

Perspectives après la formation

Après avoir terminé votre formation avec succès, vous avez de bonnes chances de signer un contrat de travail avec votre entreprise de formation. En effet, les travailleurs et travailleuses qualifié(e)s sont particulièrement recherché(e)s par les entreprises en Allemagne.

De plus, il existe de nombreuses possibilités de développement professionnel. Le commerce de détail offre de bonnes opportunités de carrière, par exemple en tant que chef de rayon ou directeur ou directrice de magasin. Vous pouvez également acquérir des qualifications supplémentaires, par exemple dans le domaine du droit européen des marchandises et du droit économique en obtenant la qualification supplémentaire d' « assistant(e) européen(ne) » ou en passant l'examen d'expertise pour les médicaments en vente libre. Les possibilités individuelles dépendent de la formation professionnelle concrète.

Pour en savoir plus sur les possibilités générales après une formation, consultez la rubrique « [Perspectives après la formation](#) ». Vous pouvez vous renseigner sur les possibilités spécifiques par métier de formation sur [BERUFENET](#) ↗.

Salaire après la formation

Le salaire après la formation dépend de l'expérience, du secteur et de la région. Voici quelques références pour le salaire brut moyen par mois :

- **Vendeur ou vendeuse** : environ 2 728 € brut par mois

- **Vendeur ou vendeuse spécialisé(e) dans le métier de l'alimentation** : environ 2 266 € – 2 428 € brut par mois
- **Employé(e) de commerce de détail** : environ 2 728 € brut par mois

Avec de l'expérience professionnelle et des formations continues, par exemple pour devenir spécialiste en commerce (« Handelsfachwirt ») ou directeur ou directrice de magasin, le salaire peut évoluer.

Vous avez déjà fait une formation dans un autre métier ou vous avez déjà travaillé ou étudié ? Pas de problème ! Vous pouvez tout à fait suivre une formation professionnelle en plus. Si vos expériences précédentes sont en rapport avec la formation dans le secteur du commerce et de la vente, cela peut même être un avantage. Des connaissances en langues étrangères pourraient également être utiles, car la communication est très importante dans ces professions.



Brut ou net ? Ce qu'il faut savoir

Les salaires sont indiqués en brut. Cela signifie qu'il faut encore déduire les impôts et les cotisations de sécurité sociale avant d'obtenir votre salaire net. Pour en savoir plus, consultez la rubrique « [Salaire, impôts et sécurité sociale](#) ».

Plus d'informations sur le web

NETZWERK Unternehmen integrieren Flüchtlinge

[Fiche de vocabulaire pour les employés du secteur commercial \(en anglais, espagnol, français et portugais\)](#)

[Fiche de vocabulaire pour d'autres professions et langues](#)



Imprimer la page

